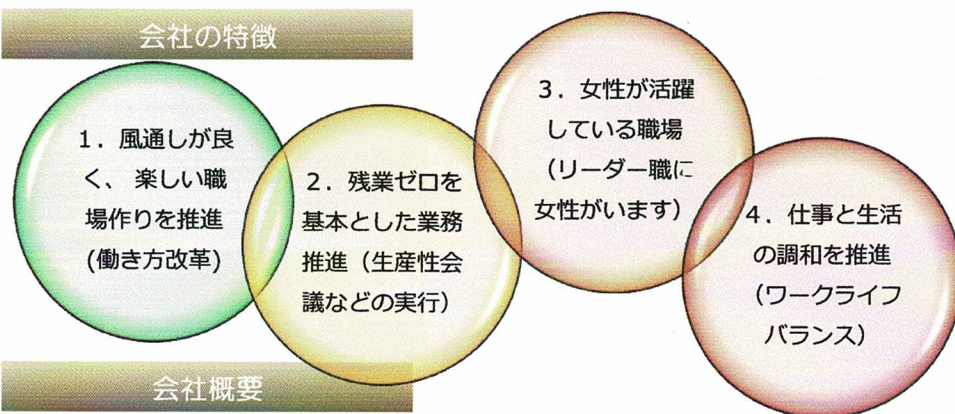




「Computer」&「Communication」→「area(地域) Contribution(貢献)」コンピュータ&コミュニケーション(通信、人との交わりを大切に)で地域に貢献し、地域に必要とされる企業になりたいとの思いでこの単語の一文字「シー(C)」をとり、何をしている企業かを名前で見分けるようにソフト開発の「ソフト」と結合(・)させ、また電話など会話して覚えやすい短い名前にと、シー・ソフトと名付けました。

会社の特徴



会社概要

会社名(組織)	株式会社シー・ソフト	2013年4月2日設立
本社(管理・財務)	〒020-0004 (登記住所) 岩手県盛岡市山岸三丁目35番17号	TEL: 019-613-8787
盛岡内丸オフィス(営業・開発)	〒020-0023 岩手県盛岡市内丸16番15号 内丸ビル6階 601室、602室	TEL: 019-613-9151 (FAX兼用)
仙台開発オフィス(開発) (サテライトオフィス)	〒980-0021 宮城県仙台市青葉区中央四丁目8番17号 オフィスドリームズ竹葉1階	TEL: 080-9253-1450
代表者氏名	代表取締役 葛巻利将	
会社公式URL	ホームページ http://www.csoft.co.jp/ ツイッター https://twitter.com/csoftcojp	
取引銀行	株式会社 岩手銀行 盛岡信用金庫	
加盟団体等	公益社団法人 盛岡法人会(盛岡税務署管内 税務協力団体)	

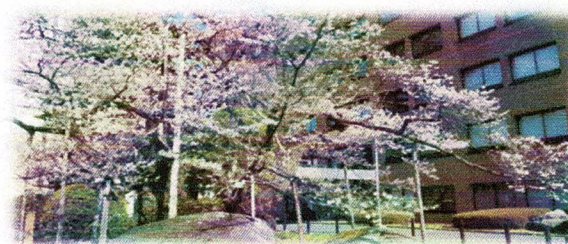
企業理念

ビジョン(事業の方向性)

- ・楽しい職場作りに努め、経営を安定させ皆様から安心してご指名いただける企業を目指す

アクションプラン(行動指針)

1. お客様に感謝し、お客様満足度向上に努める。
2. 発想、技術、熱意を重視し、使い易い、役に立つ、安いと評価される価値あるシステムを提案・開発する。
3. 管理会計、戦略会計STRACの手法を掴み、自社の収益構造を明確にとらえ、収益性の高いもの(サービス、客先など)に経営資源をシフトし、確実に収益を取れる事業を推進する。



事業運営方針

- (1) 企業理念のアクションプラン(行動指針)を確実に実行し成果を出す。
- (2) 実績ある営業マンの確保および高度な技術力を有するエンジニアの増員(主としてキャリア採用)
 - ① システム営業の実績ある人材。
 - ② ヒューマンスキルおよびテクニカルスキルを有するシステムエンジニア(SE)、プログラマー(PG)
- (3) 人材育成(研修制度、資格取得支援制度)
 - ① 外部研修機関も使い実のあるOff-JT、OJTを計画的に推進する。
 - ② 国家試験 情報処理技術者試験の取得を支援する。

主な事業内容（情報サービス業）

中小企業向け業務用システム開発の受託（スクラッチ開発）

クラウドERPシステム「NetSuite」のカスタマイズ支援（要件定義～カスタマイズ等）

他社パッケージのカスタマーサポート業務支援（システム不具合調査、プログラム保守等）

他社ソフトウェア開発のテスト支援（業務アプリ、Web等）

情報サービス業（クラウドサービスSaaS、自社商品の開発提供など）

情報サービス企業ニアショア開発支援

スクラッチ開発対応技術

	内 容
開発技法	ウォーターフォール型開発、アジャイル型開発
工 程	要件定義→基本設計→詳細設計→製造→単体テスト→結合テスト→総合テスト→運用テスト
言 語	C#.net, VB.net, ASP.net, VB, VBA Java, PHP, HTML, CSS, JavaScript, jQuery フレームワーク: eclipse, Apache struts, CakePHP, bootstrapなど
D B	MariaDB, MySQL, SQLServer, Oracle, ACCESS
O S	Windows, Linux, CentOS7
開発環境	VisualStudio, ActiveReport, MultiRow, Git

クラウドERPシステム「NetSuite」カスタマイズ支援

開発手順：現行業務の確認～要件定義～カスタマイズ～サポート

対応：ノンプログラミング、帳票などのプログラミング「SuiteScript、HTML/CSS」

- ◆NetSuite機能とのギャップを抽出し、カスタマイズするかしないかの検討
- ◆承認フローの確認「承認行為の有無、承認ルート、承認条件の確認など」
- ◆データ移行の確認「マスタ（顧客、仕入先、勘定科目等）、トランザクション」
※CSVファイルを作成し、NetSuiteにインポート（インポートアシスタント）
- ◆NetSuiteの設定「ホーム画面のプリファレンス（会社、会計、営業等）」の設定
- ◆自社用にNetSuiteカスタマイズ及び新規作成

<主なカスタマイズ>

※フォーム ※レコード ※フィールド ※レポート（販売、財務） ※保存検索（KPI）
※ワークフロー ※承認ワークフロー

中小企業向け業務用システム開発の受託◆遠方顧客からの受託開発が可

営業支援、販売・債権管理、購買・債務管理、財務会計、在庫管理などのシステム開発
<主な業務>

営業支援システム、顧客管理システム（CRM）、販売・債権管理システム、購買・債務管理システム、在庫管理システム、財務会計システム、給与システム、障害者就労支援システム、消費税軽減税率対応（インボイス制度対応含む）、業務クラウドシステムの開発など

Web会議ツール、FTPサーバー接続、リモート接続（VPN）等ネットワークを活用

営業

お客様（発注）

FTPサーバー接続
リモート接続（VPN）

弊社（受注）

Web会議システム
も活用した営業Web会議システムで
打合せ・指示

仕事のモットー

- 人と人との交わりを大切にし、コミュニケーションロス（無駄や損失）をなくす
- 属人化をなくす

